

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Донецкий государственный университет»

Экономический факультет
Кафедра мировой экономики и международных экономических отношений

УТВЕРЖДАЮ
проректор

_____ П.А. Машаров
«17» апреля 2025 г.
·
МП

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

« МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТРАКТИНГ »

Укрупненная группа направлений подготовки	38.00.00 Экономика и управление
Программа высшего образования	Программа магистратуры
Направление подготовки	38.04.01 Экономика
Направленность (профиль) ОП	Экономическая деятельность субъектов хозяйствования на национальных и мировых рынках
Квалификация	Магистр
Форма обучения	Очная, заочная

Рабочая программа может быть адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк 2025

Рабочая программа дисциплины **«Международный контрактинг»** для обучающихся по направлению подготовки 38.04.01 Экономика (Профиль: Экономическая деятельность субъектов хозяйствования на национальных и мировых рынках), составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 38.04.01 Экономика, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 11 августа 2020 г. № 939, Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 06 апреля 2021 г. № 245 (с изм. и доп.), в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДонГУ» для набора 2025 года.

Разработчик:

доцент кафедры мировой экономики и
международных экономических отношений
канд. экон. наук, доцент

О. В. Ключкова

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры мировой экономики и
международных экономических отношений

Протокол от 14.04.2025 г. № 9

Заведующий кафедрой

Е.С. Шилец

СОГЛАСОВАНО:

Декан экономического факультета
16.04.2025 г.

Ю. Н. Полшков

Учебно-методическая комиссия экономического факультета
Протокол от 16.04.2025 г. № 8
Председатель

Е. Н. Стрелина

Руководитель основной образовательной
программы:

д-р экон наук, доц.
10.04.2025 г.

Ю. Н. Полшков

1. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1.1. Требования к предварительной подготовке обучающихся, предшествующие и сопутствующие дисциплины, на которых основывается изучение данной:

дисциплины программы магистратуры: «Международный менеджмент», «Современная внешнеторговая политика», «Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности», Управление региональной экономикой в мировом хозяйстве».

Дисциплины, курсовые работы и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее:

является основой для прохождения производственной практики: научно-исследовательская работа (рассредоточенная) используются при написании выпускной квалификационной работы (магистерской диссертации).

2. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Общая характеристика

Наименование показателя	Значение показателя
Название образовательной программы	38.04.01 Экономика (Профиль: Экономическая деятельность субъектов хозяйствования на национальных и мировых рынках)
Шифр и название в соответствии с учебным планом	Б1.В.ДВ.2.1 « Международный контрактинг »
Часть образовательной программы	Вариативная часть (формируемая участниками образовательных отношений), Дисциплины по выбору
Количество зачетных единиц / всего часов	4 / 144

В случае предъявления от обучающегося или его родителя (законного представителя) заявления на обучение по адаптированной образовательной программе высшего образования, подкрепленного заключением психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК) или медико-социальной экспертизы (МСЭ) с рекомендациями создания индивидуальной программы реабилитации и абилитации (ИПРА), данная рабочая программа может быть адаптирована с учетом индивидуальных особенностей здоровья обучающегося.

2.2. Распределение часов по формам и периодам обучения

Форма обучения	курс	семестр	Общее количество часов					Форма контроля
			лекционных	лабораторных	практических	самостоятельной работы + контроль	всего	
Очная	2	3	17	17	17	93	144	экзамен
Заочная	2		4	2	4	134	144	экзамен

3. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

Формирование системы знаний, практических умений и навыков по использованию принципов, методов и инструментов осуществления внешнеэкономических операций и составления внешнеэкономических контрактов.

4. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ КОМПОНЕНТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ, ИХ ИНДИКАТОРЫ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

4.1. Компетенции

ПК-2. Способен на основе анализа процессов, происходящих на мировом, национальном и региональном уровнях, осуществлять управление ключевыми экономическими показателями и бизнес-процессами на предприятиях и организациях различных организационно-правовых форм

Индикаторы компетенций (если компетенция охватывает несколько дисциплин - номера индикаторов определяет разработчик ОПОП)

Компетенции	Индикаторы	Результаты обучения
ПК-2. Способен на основе анализа процессов, происходящих на мировом, национальном и региональном уровнях, осуществлять управление ключевыми экономическими показателями и бизнес-процессами на предприятиях и организациях различных организационно-правовых форм	ПК-2. Демонстрирует способность осуществлять управление внешнеэкономической деятельностью организации, подготавливать к заключению, сопровождать и контролировать исполнение внешнеторгового контракта	И-5. к ПК-2.5.1. Знает процесс сбора, переработки информации с целью подготовки к заключению внешнеторгового контракта;
		ПК-2.5.2 Умеет подготавливать к заключению, сопровождать и контролировать исполнение внешнеторгового контракта;

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Порядковый номер и тема	Краткое содержание темы
Тема 1. Виды международных контрактов.	1. Понятие международного контракта 2. Классификация внешнеэкономических контрактов. 3. Формы международных договоров.
Тема 2. Общие условия и способы заключения контрактов.	1. Общие условия заключения контрактов. 2. Классификация статей контрактов. 3. Взаимодействие сторон при заключении контракта.

Тема 3. Определение сторон и предмета контракта	<ol style="list-style-type: none"> 1. Детализация условий контракта и его текста 2. Преамбула (введение). 3. Предмет контракта. 4. Реквизиты.
Тема 4. Количественные и качественные характеристики предмета контракта. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Количественные и качественные характеристики предмета контракта 2. Сроки выполнения контракта. 3. Базисные условия поставок. 4. Применение правил ИНКОТЕРМС в контракте
Тема 5. Цена товара. Условия платежа. Условия страхования	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена товара. 2. Условия платежа. 3. Условия страхования
Тема 6. Порядок отгрузки и условия сдачи приемки. Гарантии. Условия упаковки и маркировки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Порядок отгрузки и условия сдачи приемки 2. Гарантии 3. Условия упаковки и маркировки
Тема 7. Рекламации и санкции. Штрафные санкции Форс мажорная и арбитражная оговорки в контрактах Прочие условия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Рекламации и санкции. 2. Штрафные санкции 3. Форс мажорная и арбитражная оговорки в контрактах 4. Прочие условия
Тема 8. Типовые контракты в международной торговле*	<ol style="list-style-type: none"> 1. Типовые контракты в международной торговле 2. Подготовка договора купли- продажи
Тема 9. Договоры международной аренды и лизинга. Договор поручения. Агентское соглашение	<ol style="list-style-type: none"> 1. Договоры международной аренды и лизинга 2. Договор поручения. 3. Агентское соглашение
Тема 10. Договор перевозки. Договор консигнации. Лицензионный договор. *	<ol style="list-style-type: none"> 1. Договор перевозки 2. Договор хранения. 3. Договор консигнации.

6. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Форма обучения – очная, курс – 2, семестр – 3

Наименования содержательных модулей и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Раздел 1					
Тема 1. Виды международных контрактов.	2	2	2	10	16
Тема 2. Общие условия и способы заключения контрактов.	2	2	2	10	16
Тема 3. Определение сторон и предмета контракта	2	2	2	8	14
Тема 4. Количественные и качественные характеристики предмета контракта. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки	2	2	2	8	14

Тема 5. Цена товара. Условия платежа. Условия страхования	1	1	1	11	14
Тема 6. Порядок отгрузки и условия сдачи приемки. Гарантии. Условия упаковки и маркировки	2	2	2	8	14
Тема 7. Рекламации и санкции. Штрафные санкции. Форс мажорная и арбитражная оговорки в контрактах. Прочие условия	2	2	2	8	14
Тема 8. Типовые контракты в международной торговле*	2	2	2	8	14
Тема 9. Договоры международной аренды и лизинга. Договор поручения. Агентское соглашение	1	1	1	11	14
Тема 10. Договор перевозки. Договор консигнации. Лицензионный договор. *	1	1	1	11	14
Итого по разделу 1	17	17	17	93	144
Всего по компоненту ОПОП	17	17	17	93	144

6.2. Форма обучения – заочная, курс – 2

Наименования содержательных модулей и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Раздел 1					
Тема 1. Виды международных контрактов.	0,5		0,5	15	16
Тема 2. Общие условия и способы заключения контрактов.	0,5		0,5	15	16
Тема 3. Определение сторон и предмета контракта	0,5		0,5	13	14
Тема 4. Количественные и качественные характеристики предмета контракта. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки	0,5	0,5	0,5	12,5	14
Тема 5. Цена товара. Условия платежа. Условия страхования	0,5	0,5	0,5	12,5	14
Тема 6. Порядок отгрузки и условия сдачи приемки. Гарантии. Условия упаковки и маркировки	0,5	0,5	0,5	12,5	14
Тема 7. Рекламации и санкции. Штрафные санкции. Форс мажорная и арбитражная оговорки в контрактах. Прочие условия	0,5	0,5		13	14
Тема 8. Типовые контракты в международной торговле*	0,5			13,5	14
Тема 9. Договоры международной аренды и лизинга. Договор поручения. Агентское соглашение			0,5	13,5	14
Тема 10. Договор перевозки. Договор консигнации. Лицензионный договор. *			0,5	13,5	14
Итого по разделу 1	4	2	4	134	144
Всего по компоненту ОПОП	4	2	4	134	144

7. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (СРЕДСТВА) ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

7.1. Контрольные вопросы

Раздел 1

1. Значение и роль внешнеторгового контракта во внешнеэкономической деятельности
2. Формы международных договоров.
3. Виды контрактов.
4. Общие условия заключения контрактов.
5. Унифицированные виды контрактов.
6. Взаимодействие сторон при заключении контракта.
7. Основные условия контрактов
8. Определение сторон и предмета контракта
9. Количественные и качественные характеристики предмета контракта
10. Срок и дата поставки
11. Базисные условия поставки
12. Цена товара
13. Условия платежа
14. Порядок отгрузки и условия сдачи приемки
15. Рекламации
16. Санкции
17. Условия страхования
18. Условия упаковки и маркировки
19. Штрафные санкции
20. Гарантии в договоре
21. Форс мажорная и арбитражная оговорки в контрактах
22. Условия предъявления претензий, декларируемые в контракте.
23. Содержание рекламации.
24. Характеристики рекламационного письма. Регламент сроков предъявления претензий.
25. Способы урегулирования рекламации.
26. Понятие санкции. Причины санкционирования.
27. Арбитраж и критерии его выбора.
28. Виды арбитражей.
29. Перечислить арбитражные регламенты.
30. Чем определяется место арбитражных разбирательств (на примере морских перевозок).
31. Порядок арбитражного разрешения споров.
32. Условия вступления контракта в силу.
33. Условия, обеспечивающие выполнение контракта.
34. Условия прекращения контракта.
35. Порядок прекращения контракта.
36. Типовые контракты в международной торговле
37. Договоры аренды и лизинга.
38. Договор поручения.
39. Агентское соглашение.
40. Договор перевозки.
41. Договор хранения.
42. Договор консигнации.
43. Лицензионный договор.
44. Договор мены.

45. Договор поручения.

7.2. Темы докладов (рефератов)

1. Торговые обычаи в работе над контрактом экспорта продуктов питания.
2. Анализ унифицированной и специальной частей контракта.
3. Целесообразность использования типовых контрактов.
4. Венская Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров
5. Право международной купли-продажи: Конвенция о договорах
6. для международной продажи товаров
7. Общие принципы заключения контрактов на оказание услуг
8. Агентские и дистрибьюторские соглашения Лицензирование интеллектуальной собственности
9. Поддержание международных контрактов
10. Соглашения о конфиденциальности и неразглашении при заключении контрактов
11. После заключения контракта: сохраняющиеся права и обязанности
12. Особенности электронного заключения договоров
13. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах
14. Конвенция Организации Объединенных Наций об ограничении
15. Принципы международной коммерческой деятельности УНИДРУА
16. Принципы европейского договорного права (1998)
17. Общеввропейское право купли-продажи
18. Особенности работы с контрагентами разных стран в части ведения переговоров.
19. Особенности работы с контрагентами разных стран в части выявления области сотрудничества.
20. Особенности работы с контрагентами разных стран в части соблюдения протокольных требований с учетом их национальных особенностей.
21. Регулирование сроков выполнения контракта.
22. Применение правил ИНКОТЕРМС в контракте.
23. Порядок предоставления сопроводительных документов в отношении качества продукции
24. Согласование условий цены, валюты и условий платежа в контракте
25. Порядок международного страхования грузов и транспортных средств
26. Документальное сопровождение международного страхования грузов и транспортных средств
27. Состав специальных требований к упаковке.
28. Содержание упаковочного листа и требования к его хранению.
29. Регламентация права собственности на упаковку.
30. Ответственность за нарушение контракта
31. Порядок рекламационного обращения
32. Арбитраж и критерии его выбора.
33. Условия, обеспечивающие выполнение контракта.
34. Решение вопросов по рекламации и гарантии при ВЭД поставках
35. Правила техники оформления контракта.
36. Правила внесения поправок, изменений к контракту.
37. Виды аренды и лизинга
38. Предмет договора международного оперативного лизинга
39. Агентское соглашение и его виды
40. Классификация посреднических сделок.
41. Специфика агентских соглашений

7.3. Темы письменных работ (типы задач)

Задание на модульную контрольную работу состоит из 10 тестовых заданий, но включает все задания только по темам первого раздела.

ОБРАЗЕЦ ЗАДАНИЯ МОДУЛЬНОГО КОНТРОЛЯ

Вариант ...

Тестовые задания

1. Расчетная цена участника внешнеторговой сделки – это ...

- а) цена, по которой участник сделки желал бы продать (купить) товар
- б) нижний порог цены для участника сделки
- в) цена, оглашенная в справочных каталогах и рекламных проспектах
- г) цена другой сходной сделки на сходный товар

2. Расчетные методы анализа мировых цен применяют в условиях производства ...

- а) стандартной массовой продукции
- б) заказной продукции
- в) продукции военно-промышленного комплекса
- г) продукции для государственных нужд и госзакупок

3. Ценами продавца являются следующие мировые цены...

- а) международных аукционов
- б) международных торгов
- в) справочные цены
- г) биржевые цены

4. Установленное применимое право в внешнеэкономическом контракту применяется

- а) к решению всех вопросов, связанных с данным контрактом
- б) в объеме обязательственного статута
- в) в объеме любых статутов, кроме личного статута

5. Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи к внешнеторговому контракту

- а) является обязательным, если оба государства, где находятся коммерческие предприятия сторон, участвуют в Конвенции
- б) стороны могут отказаться от применения Конвенции и выбрать иное применимое право
- в) не могут отказаться от применения конвенции, если выбор иного применимого права ими не сделан

6. К лицензионному договору с иностранным элементом в соответствии с коллизионной нормой ГК РФ применяется

- а) право страны лицензиата
- б) право страны лицензиара

в) право страны, являющейся местом заключения договора

7. Основным признаком внешнеэкономической сделки является

- а) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
- б) пересечение предметом сделки границы государства
- в) платеж в валюте, являющейся иностранной для одной из сторон

8. Форма внешнеэкономической сделки с участием российских лиц определяется

- а) международными договорами с участием РФ
- б) законодательством РФ
- в) законом места совершения сделки

9. В соответствии с п.3 ст. 1211 ГК РФ к договору купли-продажи применяется

- а) право места совершения сделки
- б) право страны суда
- в) право страны продавца

10. Положение ГК РФ о применимом к договору (купли-продажи) праве является

- а) императивным
- б) диспозитивным
- в) сверх императивным

Критерии оценивания модульной контрольной работы

Вид задания	Количество баллов
1 тестовое задание	1
Количество тестов	10
Всего	10

7.4. Образец содержания экзаменационного билета (при наличии экзамена по дисциплине)

Донецкий государственный университет
Экономический факультет

Кафедра мировой экономики и международных экономических отношений

Программа высшего образования
Направление подготовки
Направленность (профиль) ОП

Форма обучения
Семестр
Дисциплина

Программа магистратуры
38.04.01 Экономика
Экономическая деятельность субъектов
хозяйствования на национальных и
мировых рынках
Очная, заочная
Третий
«Международный контрактинг»

Билет № n

Теоретическое задание. 1 Применение правил ИНКОТЕРМС в контракте.

Теоретическое задание. 2. Порядок предоставления сопроводительных документов в отношении качества продукции

Дать ответы на тестовые задания

1. Основным признаком внешнеэкономической сделки является

- г) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
- д) пересечение предметом сделки границы государства
- е) платеж в валюте, являющейся иностранной для одной из сторон

2. Форма внешнеэкономической сделки с участием российских лиц определяется

- г) международными договорами с участием РФ
- д) законодательством РФ
- е) законом места совершения сделки

3. В соответствии с п.3 ст. 1211 ГК РФ к договору купли-продажи применяется

- г) право места совершения сделки
- д) право страны суда
- е) право страны продавца

4. Положение ГК РФ о применимом к договору (купли-продажи) праве является

- г) императивным
- д) диспозитивным
- е) сверх императивным

5. Расчетные методы анализа мировых цен применяют в условиях производства

...

- д) стандартной массовой продукции
- е) заказной продукции
- ж) продукции военно-промышленного комплекса
- з) продукции для государственных нужд и госзакупок

Критерии оценивания экзаменационного задания

Вид задания	Количество баллов
Теоретическое задание 1	15
Теоретическое задание 2	15
5 открытый тест	5×2=10
Всего	40

8. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Общая оценка знаний обучающихся по дисциплине проводится по 100-балльной шкале исходя из максимума, приведенного в таблице ниже. Организационно-учебная работа в аудитории оценивается на основе таких критериев как посещаемость занятий,

своевременное и качественное выполнение домашних заданий, активность во время проведения лекционных и практических занятий (участие в обсуждении текущего и пройденного материала, решение задач и т.п.).

Разделы	Виды работ	Баллы
Раздел 1	Организационно-учебная работа студента в аудитории	25
	Самостоятельная работа	25
	Модульная контрольная работа	10
	Итого	60
Экзамен		40
Всего		100

Соответствие баллов оценке

Количество баллов из 100	ECTS	Оценка по пятибалльной шкале	
		Экзамен, дифференцированный зачет	Зачет
90-100	A	отлично	зачтено
80-89	B	хорошо	зачтено
75-79	C		зачтено
70-74	D	удовлетворительно	зачтено
60-69	E		зачтено
35-59	FX	неудовлетворительно	не зачтено
0-34	F		не зачтено

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА

Учебные занятия проводятся в 7-м и 5-м корпусах ДонГУ (г. Донецк, ул. Челюскинцев, 186; 1896). Для проведения лабораторных занятий требуется аудитория, оборудованная меловой или маркерной доской, мультимедийный проектор и экран, ноутбук, комплект учебной мебели для студентов, рабочее место преподавателя, выход в Интернет – проводной или с использованием Wi-Fi.

Для самостоятельной работы используются текстовые и электронные ресурсы Научной библиотеки университета и других электронных библиотечных баз данных, учебно-методическое обеспечение, представленное в учебно-методическом кабинете 7-го корпуса (ауд.103).

Обучающиеся имеют возможность использовать учебные материалы по дисциплине, размещенные на платформе Moodle Центра дистанционного образования экономического факультета «ДонГУ». При изучении дисциплины применяются электронное обучение и дистанционные образовательные технологии.

С использованием ресурсов платформы дистанционного образования осуществляется текущий контроль знаний обучающихся на основе тестирования и проверки результатов самостоятельной работы.

Дистанционный курс «Таможенное дело» для студентов направления подготовки 38.04.01 Экономика (Профиль: Экономическая деятельность субъектов хозяйствования на национальных и мировых рынках),» доступен по ссылке в **Облачном сервисе mail.ru**

10. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

10.1. Основная литература

1. Клочкова О.В. Международный контрактинг: Учебное пособие для студентов направления подготовки 38.04.01 Экономика, магистерской программы: Международная экономика/ О.В. Клочкова. – Донецк. –ДОННУ, . – 2020.–163 с
2. Клочкова О.В. Международный контрактинг: Учебно- методическое пособие для студентов направления подготовки 38.04.01 Экономика, магистерской программы: Международная экономика / О.В. Клочкова, А.Н.Бойко. – Донецк: ГОУ ВПО «ДонНУ», . –2019. –138 с.

10.2. Дополнительная литература

1. Шаблова, Е.Г. Международное коммерческое (торговое) право / Е.Г. Шаблова; Министерство образования и науки Российской Федерации, Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б. Н. Ельцина. – Екатеринбург : Издательство Уральского университета, 2014. – 96 с.
2. Воробьева, Н.В. Международное торговое дело / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. – Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. – 132 с.
3. Международное право / отв. ред. С.А. Егоров ; Дипломатическая академия Министерства иностранных дел Российской Федерации. – Москва : Статут, 2016. – 848 с.
4. Мантусов, В.Б. Международные экономические отношения=International Economic Relations: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Б. Мантусов ; под ред. В.Е. Рыбалкина, В.Б. Мантусова ; Дипломатическая академия Министерства иностранных дел Российской Федерации. – 10-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юнити, 2017. – 704 с.
5. Луговнина, С.М. Международный менеджмент : [16+] / С.М. Луговнина ; Поволжский государственный технологический университет. – Йошкар-Ола : ПГТУ, 2019. – 156 с.
6. Угрин, Т.С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации / Т.С. Угрин. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2014. – 127 с.
7. Епифанова, Т.В. Правовые основы экспортной деятельности : [16+] / Т.В. Епифанова, А.А. Никитина, А.В. Григорьева ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2018. – 484 с.

11. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. **Национальная электронная библиотека (НЭБ):** федеральная государственная информационная система / Министерство Культуры РФ; Российская государственная библиотека. – Москва, 2019- . – URL: <https://rusneb.ru/> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: свободный, подписка. Необходима установка программного обеспечения. – Текст: электронный.

2. **eLIBRARY.RU**: научная электронная библиотека: сайт. – Москва, 2000- . – URL: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.
3. Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»: сайт / Ассоциация «Открытая наука». – Москва, 2014- . – URL: <https://cyberleninka.ru/>. – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.
4. Электронно-библиотечная система «Лань»: [сайт]. – URL: <https://e.lanbook.com> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.
5. **ЭБС Юрайт**: электронная библиотечная система: сайт. – Москва, 2013. – URL: <https://biblio-online.ru> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.
6. **Электронно-библиотечная система ДонГУ**: сайт / ФГБОУ ВО «ДонГУ». – Донецк, 2016- . – URL: <http://library.donnu.ru/> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.
7. **Электронный каталог** Научной библиотеки ДонГУ: раздел сайта / НБ ДонГУ. – Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://library.donnu.ru/catalog/> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: поиск свободный, электронные документы – для пользователей ДонГУ.
8. **Электронный архив ДонГУ**: раздел сайта / НБ ДонГУ. – Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://repo.donnu.ru/> (дата обращения: 01.09.2023). – Режим доступа: свободный.
9. Официальный сайт. Федеральная таможенная служба РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/>

12. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

1. Windows 7 PRO (корпоративная лицензия ДонГУ № 46484614)
2. Microsoft Office (корпоративная лицензия ДонГУ № 46472919)
3. Microsoft Visual Studio (лицензия программы Dream Spark для высших учебных заведений)
4. Антивирус Касперского, Adobe Acrobat Reader, xPDF (лицензии GPL, Apache, BSD для свободного программного обеспечения).